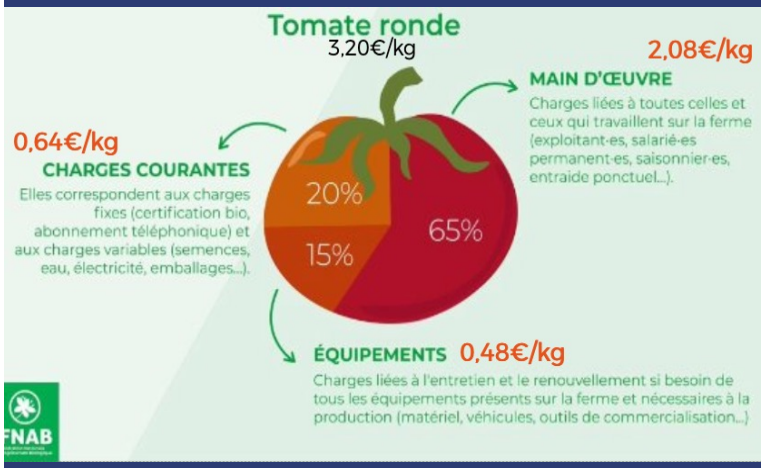
Formation

BIO Bourgogne - Franche-Comté



Calculer son prix de revient pour piloter sa ferme et ajuster ses prix



S'inscrire à la formation

22 octobre et 15 décembre 2026
À Miserey-Salines (25)

OU

7 janvier et 10 février secteur Pouilly-en-Auxois (21)

9h-17h30 (14h)

+ 1 rendez-vous d'accompagnement individualisé (4h) sur la ferme

Avec l'intervention de

Maxime Haran

Formateur Prix de Revient et chargé de mission filière à BIO Bourgogne-Franche-Comté

Objectifs :

- Maitriser une méthode de calcul qui intègre la rémunération du travail, le renouvellement des équipements et les risques de production
- Mener une réflexion globale sur le pilotage de la ferme en identifiant les leviers techniques ou commerciaux à actionner suite à l'analyse des résultats

Pré-requis : avoir un ordinateur portable et accès à un Excel ou OpenOffice fonctionnel

BIO Bourgogne-Franche-Comté fait son maximum pour rendre accessible ses formations aux personnes en situation de handicap. Si vous êtes concerné(e), n'hésitez pas à nous contacter afin d'envisager ensemble une solution adaptée.

Cette formation est susceptible de bénéficier du soutien financier de VIVEA et du FEADER

VIVEA Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

Certification de services Qualicert SGS www.qualicert.fr

Union européenne — Région Bourgogne Franche Comté
avec le Fonds européen agricole pour le développement rural (FEADER) L'Europe investit dans les zones rurales.

Formation

BIO BOURGOGNE - FRANCHE-COMTÉ



Calculer son prix de revient pour piloter sa ferme et ajuster son prix

Programme détaillé

Une évaluation des acquis sera effectuée tout au long de la formation et plus précisément en début et fin de formation par le biais d'un questionnaire d'auto-évaluation

1ère journée :

Matin

- Enjeux et composantes du prix de revient – Différence entre Comptabilité et Gestion – Focus sur la rémunération et son impact dans le prix de revient

Après-midi

- Prise en main de l'outil Excel - Répartition des charges sur les différents produits destinés à la vente

RDV sur la ferme
Accompagnement individualisé (4h)

- Prise en main de l'outil Excel - Répartition des charges sur les différents produits destinés à la vente

2ème journée :

Matin

- Remobilisation des concepts
- Retour en collectif sur les points de blocage
- Finalisation de son calcul en individuel et premières analyses collectives

Après-midi

- Quels leviers d'actions pour agir?
- ·Les leviers technico-économiques pour agir sur mes prix de revient
- Adapter sa stratégie commerciale : comment augmenter mes prix de vente pour prendre en compte mes prix de revient ?

Informations pratiques

- **Repas :** sur place à la charge des stagiaires
- **Coût pédagogique : Participation stagiaire jour de leur cotisation MSA :**
  - **Adhérent GAB : 126€**
  - **Non adhérent : 270€**
- **Responsable de stage & Intervenant :** Emma Larue – 07. 89 24 93 03 – emma.larue@biobfc.org

  Maxime Haran • Bio Bourgogne-Franche-Comté • Autre le cas échéant
- **Accès :** 11 rue Météore • Miserey-Salines

Cette formation est susceptible de bénéficier du soutien financier de VIVEA et du FEADER

vivea Fonds pour la Formation des Entrepreneurs du Vivant

QUALICERT SGS CERTIFICATION DE SERVICES WWW.QUALICERT.FR

UNION EUROPÉENNE

RÉGION BOURGOGNE FRANCHE COMTÉ

avec le Fonds européen agricole pour le développement rural (FEADER) L'Europe investit dans les zones rurales.